

→ PRZYKŁAD 2

W 2006 r. firma A miała sprzedaż opodatkowaną oraz zwolnioną. Wartość sprzedaży kształtowała się następująco:

A	sprzedaż opodatkowana	200 000 zł
B	sprzedaż zwolniona	150 000 zł

Proporcja sprzedaży opodatkowanej do sprzedaży ogółem powinna być określona w następujący sposób:

$$\text{współczynnik VAT} = \frac{A}{(A+B)}$$

współczynnik VAT po zaokrągleniu w górę do najbliższej liczby całkowitej wyniósł 95 proc.

$$\text{współczynnik VAT} = \frac{200\,000\text{ zł}}{(200\,000\text{ zł} + 150\,000\text{ zł})} = 57\text{ proc.}$$