

UMOWA KOMISU

Zawarta 6 grudnia 2005 r. w Gorzowie Wielkopolskim pomiędzy:

Janem Kowalskim, prowadzącym działalność gospodarczą pod firmą Jan Kowalski „Apteka na Zdrowie”, wpisanym do ewidencji działalności gospodarczej pod numerem 2345 prowadzonej przez Urząd Miasta Gorzów Wielkopolski, zamieszkałym w Gorzowie Wielkopolskim, przy ulicy Józefa Piłsudskiego 69, zwanym dalej komisantem, a Hurtownią Farmaceutyczną „Hurtlek” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Gorzowie Wielkopolskim, ul. Bitwy Warszawskiej 19, wpisaną do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem 0000209876 prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, reprezentowaną przez Stefanię Piotrkowską, prezesa zarządu, oraz Piotra Nowaka, członka zarządu, zwaną dalej komitentem, o treści następującej:

§ 1

Komitent powierza komisantowi, a komisant zobowiązuje się do sprzedaży suplementów diety w ramach prowadzonej przez siebie działalności gospodarczej. Szczegółowy wykaz suplementów diety zawiera załącznik nr 1 do niniejszej umowy.

§ 2

1. Suplementy diety będą przekazywane komisantowi przez komitenta do dalszej odsprzedaży raz w miesiącu na podstawie zamówienia złożonego przez komisanta u komitenta. Przekazanie suplementów diety wraz ze szczegółowym ich wykazem, ilością i cenami netto zostanie potwierdzone protokołem odbiorczym podpisanym przez komisanta lub osobę przez niego upoważnioną oraz komitenta lub osobę przez niego upoważnioną (wykaz oraz protokół odbiorczy zwane dalej są dokumentami). Na podstawie dokumentów komitent będzie każdorazowo wystawiał dla komisanta fakturę VAT w terminie 7 dni od dostarczenia towarów.
2. Komitent oświadcza, że wszelkie suplementy diety powierzone komisantowi na podstawie niniejszej umowy stanowią własność komitenta i nie są obciążone prawami osób trzecich.

§ 3

1. Komisant zobowiązuje się do sprzedaży powierzonych mu suplementów diety po cenach netto nie niższych niż oznaczone w dokumentach.

§ 4

Tytułem wynagrodzenia komitent zapłaci komisantowi prowizję w wysokości 7 proc. ceny netto sprzedaży określonej w dokumentach.

§ 5

1. Komisant może ustalić ceny netto wyższe aniżeli określone w dokumentach, z tym zastrzeżeniem, że cena netto nie może być wyższa o więcej niż 20 proc. ceny oznaczonej w dokumentach.
2. W takim wypadku – niezależnie od prowizji wskazanej w § 4 niniejszej umowy – komitent zapłaci komisantowi prowizję w wysokości 50 proc. nadwyżki ponad cenę netto oznaczoną w dokumentach.

§ 6

1. Komisant ma prawo potrącić kwotę przysługującej mu prowizji z przekazywanej komitentowi ceny sprzedaży.
2. Rozliczenia pomiędzy stronami będą dokonywane w cyklach miesięcy kalendarzowych na podstawie dowodów sprzedaży wystawianych dla nabywców suplementów diety oraz dla celów rachunkowych z danego miesiąca kalendarzowego.
3. Komisant zobowiązuje się zapłacić komitentowi cenę sprzedanych towarów, dokonując uprzednio potrącenia należnej prowizji do 10 dnia miesiąca kalendarzowego następującego po miesiącu, którego dotyczy rozliczenie.

§ 5

Umowa niniejsza zostaje zawarta na okres jednego roku.

§ 6

1. Komisant zobowiązuje się ubezpieczyć powierzone mu suplementy diety od ryzyka kradzieży, zniszczenia lub uszkodzenia wywołanych przez osoby trzecie lub zdarzenia losowe.
2. Koszt ubezpieczenia zostanie zwrócony komisantowi przez komitenta po przedstawieniu dowodów uiszczenia składek na ubezpieczenie.

§ 7

W sprawach nieuregulowanych niniejszą umową zastosowanie mają przepisy kodeksu cywilnego.

§ 8

Umowę sporządzono w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, po jednym dla każdej ze stron.

Komitent

Komisant

.....

.....